

Vertriebsaußendienst [m/w/d]

für die Region Bayern



EGO Dichtstoffwerke GmbH & Co. Betriebs KG

Als einer der führenden deutschen Dicht- & Klebstoffhersteller vertreiben die EGO Dichtstoffwerke GmbH & Co. Betriebs KG seit mehr als 75 Jahren Qualitätsprodukte im Bereich Glas- und Metallverarbeitung, im Fenster- und Dachausbau sowie in der industriellen Weiterverarbeitung.

Unseren Kunden garantieren wir Produkte, die allen Anforderungen an moderne Abdichtungs- und Klebetechnik optimal gerecht werden und ein Höchstmaß an Sicherheit bei der Verarbeitung bieten.

Ihre Aufgaben

- Beratung chemisch-technischer Produkte beim Kunden oder Interessenten aus dem Bereich Kleb- & Dichtstoffe in Bayern
- Betreuung der Bestandskunden Bau (Handel und Handwerk) in Bayern
- Gewinnung von Neukunden im Bereich Bau (Handwerk und Handel) in Bayern
- Angebotserstellung und -nachverfolgung
- Selbstständige Wochenplanung zur Erreichung der Unternehmensziele
- Unterstützung bei der Erarbeitung von anwendungsorientierten Lösungen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst, der Anwendungstechnik und der Entwicklungsabteilung

Das bieten wir Ihnen

- alle Vorzüge eines flexiblen und dynamischen Familienunternehmens mit flachen Hierarchien
- intensive Einarbeitung in Ihr zukünftiges Aufgabengebiet
- Firmenfahrzeug sowie Equipment für mobiles Arbeiten von unterwegs und Zuhause
- umfangreiche Produktschulung im chemisch- und anwendungstechnischen Bereich
- sehr gutes Arbeitsklima in einem hochmotivierten Team
- attraktives Gehaltspaket mit überdurchschnittlichen Sozialleistungen
- Schulungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Regelmäßige Firmenveranstaltungen

Ihre Qualifikation

- Abgeschlossene Ausbildung im handwerklichen oder kaufmännischen Bereich
- Erfahrungen im Außendienst bei der Beratung und Verkauf von technischen Produkten
- Erfahrung im Bauwesen oder im Bereich Handel und Handwerk
- Unternehmerisches Denken verbunden mit einer leistungs-, kosten- und ergebnisorientierten Arbeitsweise
- Bereitschaft zur Selbstorganisation u.a. mit Mehrtagesfahrten und Hotelübernachtungen
- Hoher Servicegedanke und kundenorientierte Bereitschaft
- Gute kommunikative Fähigkeiten und ausgeprägtes Verhandlungsgeschick

„Wir freuen uns auf Sie in unserem Team!“

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen im PDF-Format mit Angabe von Gehaltswunsch und frühestmöglichem Eintrittstermin per E-Mail an EGO-Bewerbung@ego.de oder scannen Sie den QR-Code.



Stephanie Goldmann

+49 8821 95 69 52

@ EGO-Bewerbung@ego.de

